

あと一歩を踏み出したい貴女のための

京都 カタリバ サロン

今、必要なこと。
語って、カタッテ、かたる。

本プログラム全5回
2017年秋
始動

京都市地域プラットフォーム事業
～KVBC・STC提携～





京都カタリバサロン

昨今、価値観の多様化が進む中、女性の活躍推進、女性の感性を活かした起業への期待が高まっています。(公財)京都高度技術研究所では、女性の起業を支援することによって女性をもっと活躍する社会を実現し、牽いては社会の活性化を図ることを狙いとして、女性起業家創出支援事業「京都カタリバサロン」を開催します。

女性起業家の創出支援にあたっては、「地元の『先輩女性起業家』とのネットワークを活かしながら、有効なアドバイスを届けること」や「志を同じくする起業家同士の交流」が極めて効果的であることが指摘されています。本事業では、自身のビジネス展開に向けて、あと一步を踏み出していただくためのヒントを得ていただくことを目的として、これまで当財団が主催してきた女性起業家セミナー「京おんな塾^{※1}」の修了生、京都市が事務局を務める異業種交流会「京都市ベンチャービジネスクラブ(KVBC)^{※2}」会員の中から、京都の地で起業し、ビジネスを継続・展開している女性経営者にメンター^{※3}になってもらい、メンターと参加者の間の「メンタリング&交流」を中心とした、セミナーでも個別相談でもない独自のプログラムを実施します。

まずは、10月24日(火)開催の Opening Event (無料)にお越しください。

なお、本プログラムは、京都市地域プラットフォーム事業^{※4}の一環として実施するものです。



◆ メンター紹介 (敬称略)



齋藤 三映子 (有)エスアールフードプロデュース代表取締役

経歴及び取組み

1996年5月 有限会社エスアールフードプロデュース創業。<事業紹介>特産品開発、飲食店舗プロデュース、地域再生アドバイザー、農業ビジネスアドバイザー、農商工連携事業アドバイザーの実績を持つ。

●一般社団法人ムーンライト 代表理事 ●産業カウンセラー、キャリアコンサルタント ●京都府農業ビジネスアドバイザー ●京都府地域力ビジネスアドバイザー ●公益財団法人 京都産業21農商工連携アドバイザー ●独立行政法人 中小企業基盤整備機構 近畿本部 経営支援部 連携推進課 チーフアドバイザー ●その他 三重県「伊賀の里モクモクファーム」のレストランメニューコンサルタント等々、公的機関依頼の講演も多数。

「食」は命を育む源です。幅広い「食」のコンサルタント実績を持ち、自らの創業21年間の知恵や経験を最大限に活用することで、行政や中小企業に対し助言・提案を行い、地域や事業の新しい取組を活性化させ実りある成果を出すことを真髄としています。また、京都で若者の働き方支援事業にも取り組み、キャリアコンサルタントとして、講師活動やキャリアプログラムの開発に携わっています。人脈の豊かさやコミュニケーション力を生かし、関連事業に寄与することを目標にしています。



山下 典子 オフィスルシール代表(社会保険労務士/京おんな塾18期生)

経歴及び取組み

2015年 社会保険労務士事務所「オフィス ルシール」開業。<事業紹介>「経営者も社員も仕事と生活の充実が叶う組織づくり」の支援を使命とし、小規模企業に特化した多様な働き方の導入、働き方・社内風土改革、教育訓練制度の導入支援を行っている。

●起業前は、ライブハウス、イベント、企業パーティーなどのシンガーとして活動。●社会保険労務士試験合格を機に31歳でキャリアチェンジ。社会保険労務士事務所、税理士事務所に勤務する中、自身の出産・育児をきっかけに仕事中心の生活を一変、働き方の見直しを実践。●プライベートでは建設業経営の夫と5歳の娘を持つワーキングマザー。



角口 裕美氏 モダンタイムス店長(京おんな塾8期生)

経歴及び取組み

2005年9月 ライブレストラン「モダンタイムス」をオープン。<事業紹介>50年の時に円山野外音楽堂にて「Ore-Cica」(オレシカ)開催。同時にオレンジリボン運動への参加。児童虐待防止運動への協力を始める。児童福祉施設への寄付、チャリティーライブ、子供の日ライブ、施設出身の児童雇入れなど。

●大阪生まれ ●嵯峨美術短期大学テキスタイルコース卒 ●染色作家を目指し、ろうけつ染め、友禅、金加工、着付け、販売などの職を転々とする。●27歳の時に、自身の経験をもとにエッセイ集「『よかった』でマル。」を自費出版。(文芸社より) ●29歳の時に「京おんな塾」受講。●32歳でライブレストラン「モダンタイムス」をオープン。ネットラジオ「モダンタイムスハイカラじお!」で5年間運営・DJを務める。(現在終了) ●2014年4月 ふわとろオムライスとおぼんざいのお店「ひよこ」オープン。主に両親が店に立ち、自身は経営者として運営に関与。●2015年9月 KBSホールにて10周年イベント開催。

モダンタイムスは12周年を迎え、新たにネット番組を作ったり、文章を書いたりしながら(近々出版予定)、若手アーティストたちの育成、スタッフの教育、どうすればもっと音楽に興味を持ってもらえるか、お客様みなさんが当店に来ることで幸せを感じてくださるか等、課題をたくさん抱え、試行錯誤しながら、まだまだ奮闘中です!

◆ スケジュール

10/24(火) 18:30~20:30

Opening Event

- 内容
- ・トークセッション
 - ・参加者による自己紹介(エレベーターピッチ形式)
 - ・エントリーシート記入(本プログラム参加の意思確認)



📍開催場所

ワコール
スタディーホール京都

京都市南区西九条北ノ内町6
ワコール新京都ビル1、2階

11/14(火) 18:30~20:30 **本プログラム第1日**

夢を語る日

- 内容
- ・参加者による自己紹介、発表(ピッチ形式)等



📍開催場所

モダンタイムス

京都市中京区木屋町三条上がる
エンバイヤビル地下1階

11/28(火) 18:30~20:30 **本プログラム第2日**

グループワーク1

12/19(火) 18:30~20:30 **本プログラム第3日**

グループワーク2

12/22(金) 10:00~17:00 **本プログラム第4日**

STC³※5 セミナー「創業ワンデイ」受講

1/23(火) 18:30~20:30 **本プログラム第5日**

Final Pitch

- 内容
- ・アクション宣言



📍開催場所

KRP BIZ NEXT

京都市下京区中堂寺栗田町93番地
京都リサーチパーク西地区 4号館3階

開催概要

■定員	Opening Event : 30名(先着申込順) 本プログラム : 12名 ※原則、Opening Eventにて、エントリーシートを御記入いただいた方を対象とします。 場合によっては、事務局・メンターが書類選考を行うことがあります。
■参加費	Opening Event : 無料 本プログラム : 10,800円(税込)(STC ³ 一般会員5,400円(税込))
■対象者	売るモノ、サービスはあるが事業の壁に直面している等、起業・事業確立に向けてのあと一步を模索している女性(未創業～創業5年以内)
■その他	当プログラム第4日の「創業ワンデイ」を受講いただいたうえ、京都市内で起業された場合、他に定められた要件を満たせば、産業競争力強化法における創業者向けの支援 ^{*6} を受けることができます。

申込方法

■募集期間	2017年9月27日(水)～10月20日(金)
■申込方法	本リーフレット挟み込みの、または京都高度技術研究所ホームページからダウンロードされた申込用紙に必要事項を記入のうえ、以下申込先までFAXまたはメールにてお申し込みください。
■問合せ・申込先	(公財)京都高度技術研究所 「京都カタリバサロン」事務局 担当:山口、山本 電話 : 075-315-3708 / FAX : 075-315-6634 E-mail : katariba@astem.or.jp / URL : https://www.astem.or.jp

※1 京おんな塾

女性の社会進出の進行を受けて、1996年度に京都市がスタートした女性起業家セミナー。2015年度まで20回開講。修了生489名、内146名が起業・事業拡大しています。(2017年8月末現在)

※2 京都市ベンチャービジネスクラブ

高度な技術や独創的な経営活動で成長を続けるベンチャー企業の交流組織。会員相互の情報交換、諸外国・大学との技術交流、マーケティング強化といった産学官連携を目指して1985年に京都市からの呼びかけで結成。(会員企業50社、賛助会員5社、代表幹事:大東利幸氏(大東寝具工業(株)代表取締役(2017年8月末現在))

※3 メンター

本プログラムでは、起業家や経営者の諸々の相談に応じることなどにより、起業家等が自らの能力を自発的に最大限に発揮できるように指導、助言する先輩起業家をメンターとして位置付けています。

※4 京都市地域プラットフォーム事業

京都市域における産業振興を促進するため、(公財)京都高度技術研究所を中核機関とする地域プラットフォーム体制を構築し、創業支援から経営支援まで、ベンチャー・中小企業等の成長段階に応じた人材育成事業等の各種支援策を実施しています。

※5 STC³(イノベーション創出コミュニティ)

京都高度技術研究所8階にあるインキュベーションオフィスです。起業に興味がある、将来起業を考えている、起業後の活動拠点を探している、そんな方々を対象に、初期費用(インシャルコスト)をかけずにオフィス開設ができるスペースとビジネス環境を提供。「ティーチング・インキュベーション」を標榜し、「創業ワンデイ」を初めとして、ビジネスモデル構築、財務、広報の各分野のセミナーを随時開催。(一般会員数113(2017年8月末現在))

※6 産業競争力強化法における創業者向けの支援

以下ウェブサイト(京都市情報館)をご参照ください。

<http://www.city.kyoto.lg.jp/sankan/page/0000170009.html>